



Reto LABSAG Noviembre 2024: MARKLOG



**UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DEL ESTADO DE HIDALGO
"ESCUELA SUPERIOR TEPEJI DEL RÍO"**

Licenciatura en Administración

8vo Semestre Grupo 1

**Escuela Superior de
Tepeji del Río**





Nuestro equipo:

- **Abigail Isabel Noguez Hernández**
- **Berenice Citlali Barreto Miranda (Representante)**
- **Anahi Cruz Hernández**
- **Víctor Hugo Ortiz Alcalá (Profesor)**

Industria: 13RETNOV2024
Equipo 4

1er lugar



¿Porqué usar LABSAG?

LABSAG organiza en un solo portal ocho de los mejores simuladores diseñados en Europa y Estados Unidos para la enseñanza pre y post grado en Administración y Gerencia, con resultados y manuales enteramente en Español.



¿Qué ofrece LABSAG?

Con este simulador los alumnos pueden aprender sin peligro de destruir recursos reales y con el beneficio extra de poder condensar, en el tiempo que dura un semestre universitario, procesos que en el mundo real demorarían años en producirse.



Objetivos

01

Considerar la demanda presente para el producto y pronosticó futuro.

02

Implantar un inventario que nos ofrezca un abastecimiento suficiente para evitar faltantes.

03

Brindar el mejor servicio a cada cliente con un costo total aceptable.

04

Generar suficientes utilidades

Modos de transporte de LABSAG

Pueden existir diferencias en cada modo de transporte, algunas pueden dañar la calidad del producto, pueden ser costosas, mientras que otras pueden ser económicas.

Cada modo de transporte tiene características distintas algunos rápidos mientras que otros lentos o incluso pueden tener pérdidas del producto, aunque ningún transporte garantiza un tiempo de llegada determinado.



Flete Aéreo



Flete terrestre



Agente de carga



Ferrocarril



Cooperativa de embarques



Flete marítimo

Toma de decisiones

Decisión 1

Dentro de la primera decisión nos fue difícil el poder elegir ya que por primera vez usábamos el simulador LABSAG.

Decidimos usar la mayoría de los medios de transporte para poder tener una mayor garantización como primera semana de nuestro producto, así evitar faltantes o retrasos.

Labsag

Semanas:	Sem. 1	Sem. 2	Sem. 3	Sem. 4	
1. AEROINCA					?
2. AEROFLETES LATINOS					?
3. CAMIONES ZAS	10001				?
4. SUPER CARGAS	10001				?
5. CONFICARGAS	10001	10002	10003	10004	?
6. TRANS CARGAS	10001				?
7. FERROVIA AMAZONICA	10001	10002	10003	10004	?
8. AGENTE DE CARGA	10001	10002	10003	10004	?
9. COOP. EMBARQUES	15001	15002	15003	20004	?
10. VAPORES MAGALLANES	10001	10002	10003	10004	?
11. OPCION ESPACIO BLOQUE					?
12. OPCION ALQUILER ESPACIO DE ALMACENAJE					?
TOTAL POR SEMANA	85008	55010	55015	60020	

SOLO CONSULTA

Decisión 2

En la segunda toma de decisiones decidimos pedir un poco menos y solo enfocarnos en ciertos medios de transporte para no excedernos de tener tanto inventario ya que en la semana 1 habíamos pedido más y algunas entregas estaban programadas en llegada de la segunda decisión.

Labsag 

Semanas:	Sem. 5	Sem. 6	Sem. 7	Sem. 8	
1. AEROINCA					?
2. AEROFLETES LATINOS					?
3. CAMIONES ZAS					?
4. SUPER CARGAS					?
5. CONFICARGAS					?
6. TRANS CARGAS					?
7. FERROVIA AMAZONICA	10005	5006	10007	10008	?
8. AGENTE DE CARGA	5005	10006	5007	10008	?
9. COOP. EMBARQUES	10005	10006	10007	10008	?
10. VAPORES MAGALLANES	15005	15006	15007	15008	?
11. OPCION ESPACIO BLOQUE					?
12. OPCION ALQUILER ESPACIO DE ALMACENAJE					?
TOTAL POR SEMANA	40020	40024	40028	45032	

 SOLO CONSULTA

Decisión 3

Dentro de la decisión 3 tuvimos una pérdida de 20,007 en el medio de transporte de vapores por el cual estuvimos indecisos de si seguir pidiendo en ese medio o cambiar a otro distinto aunque la verdad era más económico y si perdíamos no era tanta perdida así que optamos por seguir pidiendo y era una parte complicada pero afortunadamente para esas semanas tenemos mod los suficientes productos para poder abastecernos.

Labsag 

Semanas:	Sem. 9	Sem. 10	Sem. 11	Sem. 12	
1. AEROINCA					?
2. AEROFLETES LATINOS					?
3. CAMIONES ZAS					?
4. SUPER CARGAS					?
5. CONFICARGAS	10009				?
6. TRANS CARGAS	10009				?
7. FERROVIA AMAZONICA	15009	10010	15011	10012	?
8. AGENTE DE CARGA	10009	15010	10011	15012	?
9. COOP. EMBARQUES	15009	15010	15011	15012	?
10. VAPORES MAGALLANES	15009	15010	15011	15012	?
11. OPCION ESPACIO BLOQUE					?
12. OPCION ALQUILER ESPACIO DE ALMACENAJE					?
TOTAL POR SEMANA	75054	55040	55044	55048	

 SOLO CONSULTA

Decisión 4

Estaba programada una llegada para una cierta semana pero la cual se nos perdió y decidimos dejar de usar el medio de transporte de conficargas era un poco más caro no en exceso pero decidimos dejar ese medio de transporte para esta decisión ya que nos ponía en riesgo y optamos por pedir más producto en las siguientes semanas y por otro medio de transporte

Labsag ☰

Semanas:	Sem. 13	Sem. 14	Sem. 15	Sem. 16	
1. AEROINCA					?
2. AEROFLETES LATINOS					?
3. CAMIONES ZAS					?
4. SUPER CARGAS					?
5. CONFICARGAS					?
6. TRANS CARGAS					?
7. FERROVIA AMAZONICA	15013	15014	15015	15016	?
8. AGENTE DE CARGA	20013	20014	20015	20016	?
9. COOP. EMBARQUES	20013	20014	20015	20016	?
10. VAPORES MAGALLANES	20013	20014	20015	20016	?
11. OPCION ESPACIO BLOQUE					?
12. OPCION ALQUILER ESPACIO DE ALMACENAJE					?
TOTAL POR SEMANA	75052	75056	75060	75064	

SOLO CONSULTA

Decisión 5

Dentro de esta decisión y empezábamos a posicionarnos en el primer lugar entre tantos equipos por el cual nos sentíamos motivados y creíamos que estábamos tomando las mejores decisiones para poder cumplir las necesidades de los clientes y estábamos entregando a tiempo todo el producto que nos pedían y afortunadamente nunca tuvimos problemas o perdíamos clientes al contrario seguíamos teniendo buenos resultados positivos.

Labsag 

Semanas:	Sem. 17	Sem. 18	Sem. 19	Sem. 20	
1. AEROINCA					?
2. AEROFLETES LATINOS					?
3. CAMIONES ZAS					?
4. SUPER CARGAS					?
5. CONFICARGAS					?
6. TRANS CARGAS					?
7. FERROVIA AMAZONICA	15017	15018	15019	15020	?
8. AGENTE DE CARGA	20017	20018	20019	20020	?
9. COOP. EMBARQUES	20017	25018	20019	20020	?
10. VAPORES MAGALLANES	25017	20018	20019	20020	?
11. OPCION ESPACIO BLOQUE					?
12. OPCION ALQUILER ESPACIO DE ALMACENAJE					?
TOTAL POR SEMANA	80068	80072	75076	75080	

 SOLO CONSULTA

Decisión 6

Dentro de estas semanas no tuvimos pérdidas nos habían llegado todos los productos programados para ese entonces sin embargo nos percatamos que ya teníamos faltantes y nos preocupaba que para estas semanas no llegarán los productos pedidos y correr el gran riesgo de esas pérdidas.

Labsag 

Semanas:	Sem. 21	Sem. 22	Sem. 23	Sem. 24	
1. AEROINCA					?
2. AEROFLETES LATINOS					?
3. CAMIONES ZAS					?
4. SUPER CARGAS					?
5. CONFICARGAS					?
6. TRANS CARGAS					?
7. FERROVIA AMAZONICA	10021	10022	10023	10024	?
8. AGENTE DE CARGA	10021	10022	10023	10024	?
9. COOP. EMBARQUES	15021	15022	15023	15024	?
10. VAPORES MAGALLANES	15021	15022	15023	15024	?
11. OPCION ESPACIO BLOQUE					?
12. OPCION ALQUILER ESPACIO DE ALMACENAJE					?
TOTAL POR SEMANA	50084	50088	50092	50096	

 SOLO CONSULTA

Decisión 7

Tuvimos pérdidas pero ya no teníamos faltantes ya que algunas entregas atrasadas abrían cubrido lo faltante.

Logramos cumplir con las entregas en tiempo y forma y por lo cual ya estábamos por concluir el periodo y seguíamos permaneciendo en el primer lugar.

Semanas:	Sem. 25	Sem. 26	Sem. 27	Sem. 28	
1. AEROINCA					?
2. AEROFLETES LATINOS					?
3. CAMIONES ZAS					?
4. SUPER CARGAS					?
5. CONFICARGAS					?
6. TRANS CARGAS					?
7. FERROVIA AMAZONICA	10025	10026	15027	15028	?
8. AGENTE DE CARGA	10025	10026	15027	15028	?
9. COOP. EMBARQUES	15025	15026	15027	15028	?
10. VAPORES MAGALLANES	15025	15026	15027	20028	?
11. OPCION ESPACIO BLOQUE					?
12. OPCION ALQUILER ESPACIO DE ALMACENAJE					?
TOTAL POR SEMANA	50100	50104	60108	65112	

Decision 8

Era nuestra última decisión por tomar y estábamos ansiosos por saber los resultados finales ya que durante todo el periodo que estuvimos en el simulador logramos cumplir con todas las entregas y cumplimos nuestras expectativas y logramos llevar a cabo nuestros objetivos planteados, utilizar el simulador nos permitió tener mayor conocimiento, ser cumplidos y dedicados para poder llegar hasta la cima.

Semanas:	Sem. 29	Sem. 30	Sem. 31	Sem. 32	
1. AEROINCA					?
2. AEROFLETES LATINOS					?
3. CAMIONES ZAS					?
4. SUPER CARGAS					?
5. CONFICARGAS					?
6. TRANS CARGAS					?
7. FERROVIA AMAZONICA					?
8. AGENTE DE CARGA					?
9. COOP. EMBARQUES		15030	15031	15032	?
10. VAPORES MAGALLANES	15029	15030	15031	15032	?
11. OPCION ESPACIO BLOQUE					?
12. OPCION ALQUILER ESPACIO DE ALMACENAJE					?
TOTAL POR SEMANA	15029	30060	30062	30064	

SOLO CONSULTA

**Utilidades
acumuladas**

**Totales de
periodos**

Durante los 9 periodos que estuvimos participando siempre esperábamos cumplir con las expectativas y generar utilidades altas para no caer y incrementar nuestras ventas

Firmas	Periodo 1	Periodo 2	Periodo 3	Periodo 4	Periodo 5	Periodo 6	Periodo 7	Periodo 8	Periodo 9
Firma 1	0	42621.	73255.	100435.	145899.	216477.	284501.	328227.	343540.
Firma 2	0	46860.	83381.	133983.	181836.	243480.	300404.	323046.	326052.
Firma 3	0	46042.	70284.	107647.	135330.	189018.	225485.	241720.	242003.
Firma 4	0	46755.	86134.	142974.	216579.	305964.	384688.	442920.	488279.
Firma 5	0	40591.	67371.	100047.	139333.	187917.	231937.	282070.	305718.
Firma 6	0	45512.	83761.	127793.	196602.	258968.	312431.	342655.	358468.
Firma 7	0	35266.	58196.	86048.	116844.	155015.	184779.	212692.	231016.
Firma 8	0	45736.	79241.	128218.	169762.	212827.	253390.	288219.	317281.
Firma 9	0	46410.	81207.	101935.	73262.	12056.	-69673.	-165792.	-247447.
Firma 10	0	37195.	60874.	98527.	147608.	197945.	232658.	232642.	199275.

◆ Conclusiones finales

Nos dimos cuenta que al realizar este simulador nos permite ver hacia un futuro de cómo es la realidad, ya que nos ofrece una gran experiencia práctica que al realizar las tomas de decisiones diarias logramos tener amplios conocimientos, incluso nos enfrentamos a una adaptación a cambios dinámicos en el mercado en el cual nos enfrentamos a distintos retos, como el poder elegir un medio de transporte adecuado para que nos llegarán las entregas a cómo teníamos previstas y evitar faltantes o perdidas ya que eso podía empeorar nuestra situación, logrando tener un inventario que pudiera abastecer nuestro producto en caso de no obtener buenos resultados pero con ayuda del equipo logramos vencer y salimos victoriosos logrando el primer lugar en el simulador, LABSAG nos a permitido a nosotros como estudiantes aplicar estrategias y tomar decisiones.

