

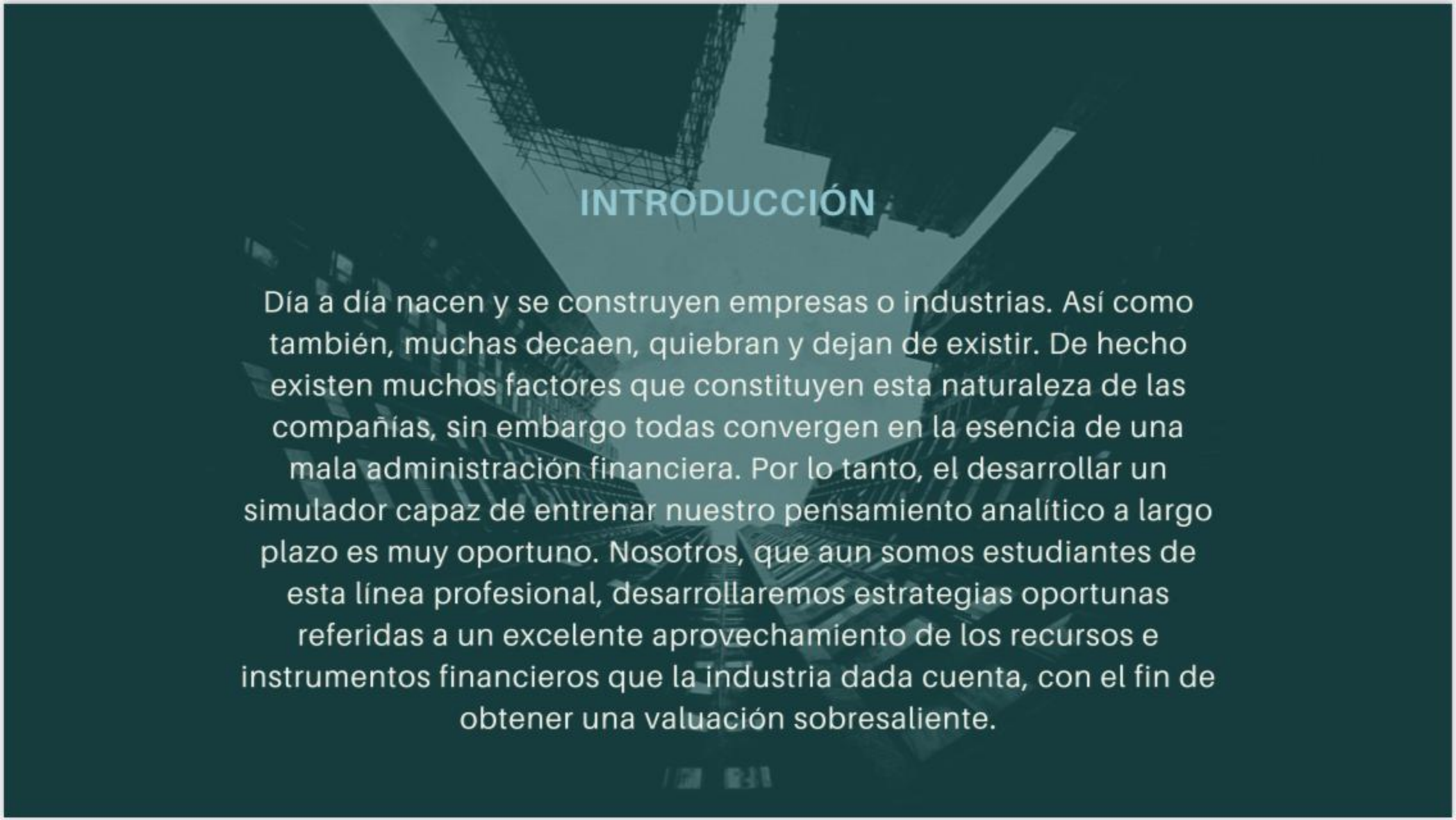
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

SIMDEF 2020 NOV

FACULTAD DE NEGOCIOS
ADMINISTRACIÓN Y NEGOCIOS INTERNACIONALES
FIRMA 3 - RNOV2020-21

TRUJILLO - PERÚ





INTRODUCCIÓN

Día a día nacen y se construyen empresas o industrias. Así como también, muchas decaen, quiebran y dejan de existir. De hecho existen muchos factores que constituyen esta naturaleza de las compañías, sin embargo todas convergen en la esencia de una mala administración financiera. Por lo tanto, el desarrollar un simulador capaz de entrenar nuestro pensamiento analítico a largo plazo es muy oportuno. Nosotros, que aun somos estudiantes de esta línea profesional, desarrollaremos estrategias oportunas referidas a un excelente aprovechamiento de los recursos e instrumentos financieros que la industria dada cuenta, con el fin de obtener una valuación sobresaliente.

RESUMEN DE PRESENTACIÓN

TEMAS

- INTRODUCCIÓN
- OBJETIVOS
- ESTRUCTURACIÓN DE ESTRATEGIA
- ANÁLISIS DECISIÓN 1 - 10
- RESULTADOS OBTENIDOS
- VALORACIÓN DE LA INDUSTRIA
- CONCLUSIONES
- INTEGRANTES



ESTRUCTURACIÓN DE ESTRATEGIA

TRIMESTRE 1-4

Como se sabe, estos serían los periodos de mayor crecimiento. Por lo tanto, se aprovechó para realizar las compras de maquina y planta de manera oportuna, y además se utiliza una estrategia de financiación interna y externa bajo la emisión de acciones y bonos

TRIMESTRE 5-6

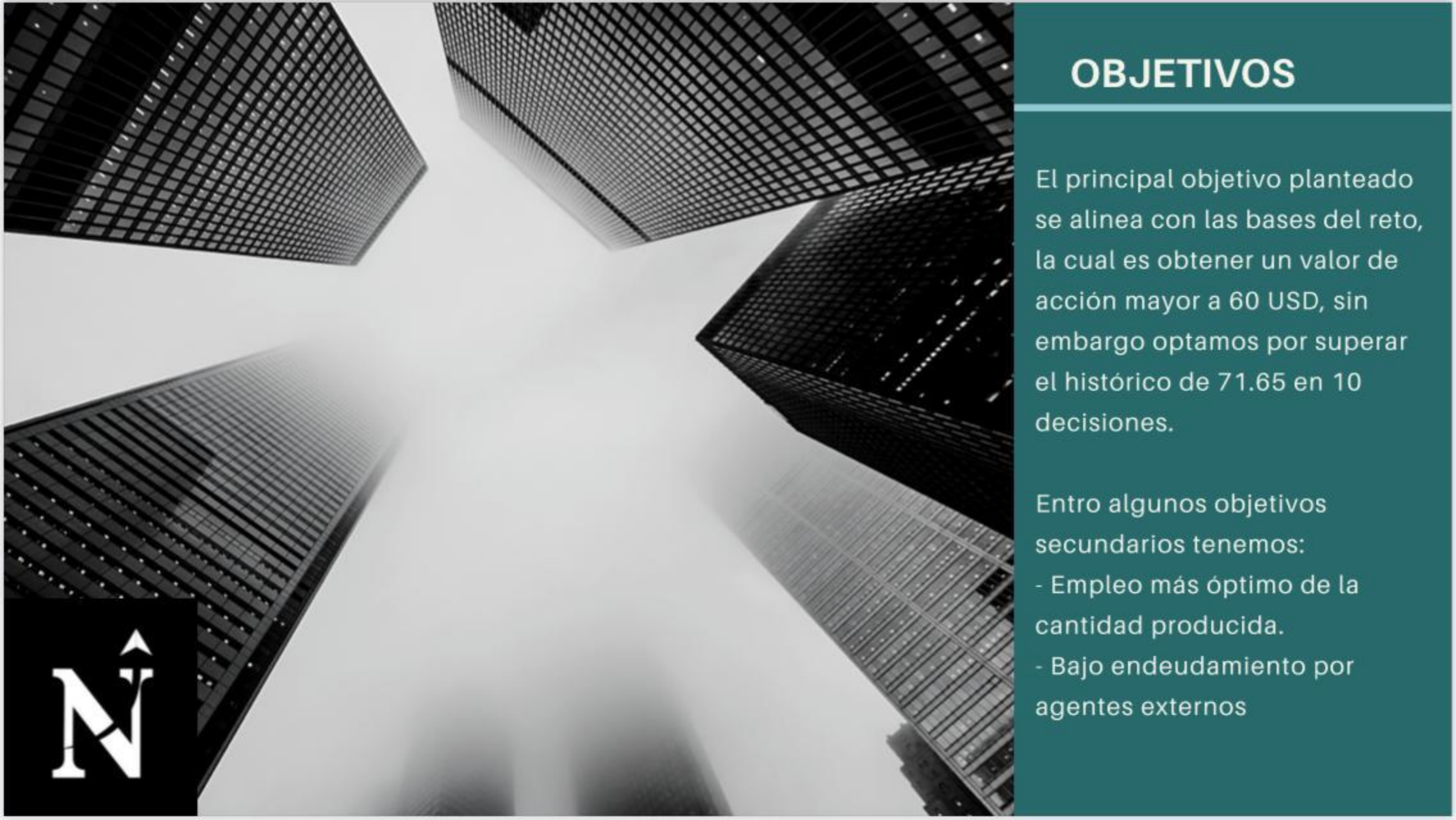
Para estos trimestres donde la demanda se reduciría, supondría una cuantiosa reducción de ingresos. Sin embargo, las necesidades de planta y/o maquinaria se cubrirían bajo cero dólares de financiación externa, en cambio se aprovecharía una vez más la excelente valoración ofrecer acciones,

TRIMESTRE 7-9

Luego de un inevitable descenso en nuestra valoración, se espera una revaluación a favor. o por ende, se utiliza una estrategia que potenciaría esta alza en las acciones de la empresa. Y se logró baja una oportuna recompra de acciones a un precio muy similar a lo aceptado.

TRIMESTRE 10-11

Luego de haber cumplido cada una de las fase de la estrategia, la empresa ya no se ha de preocupar por planta ni maquinaria, ni tampoco por proyectos u extra financiamiento. Esto a pesar de que la demanda del periodo 10 es la peor, se decide revaluar la compañía por recompra de acciones.

A low-angle, black and white photograph of several skyscrapers reaching towards the sky, creating a sense of height and ambition. The buildings are framed by a dark teal vertical bar on the right side of the image.

OBJETIVOS

El principal objetivo planteado se alinea con las bases del reto, la cual es obtener un valor de acción mayor a 60 USD, sin embargo optamos por superar el histórico de 71.65 en 10 decisiones.

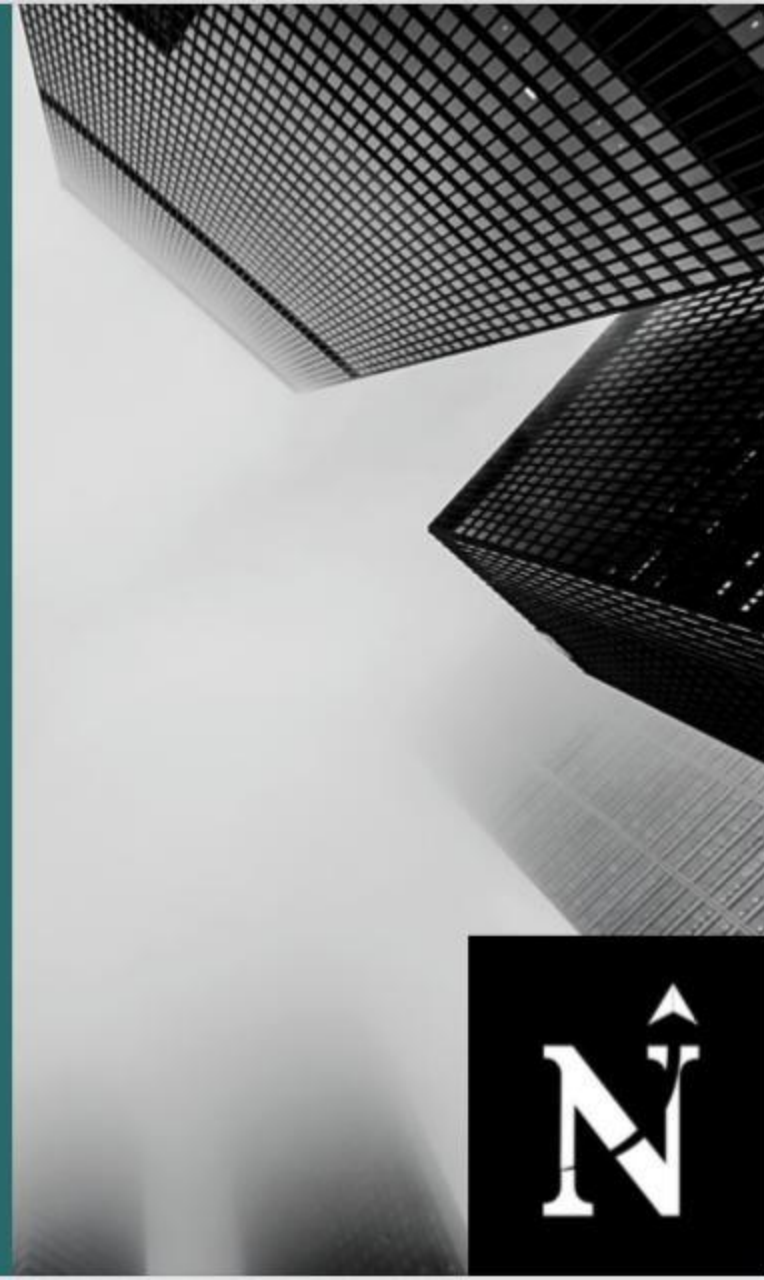
Entro algunos objetivos secundarios tenemos:

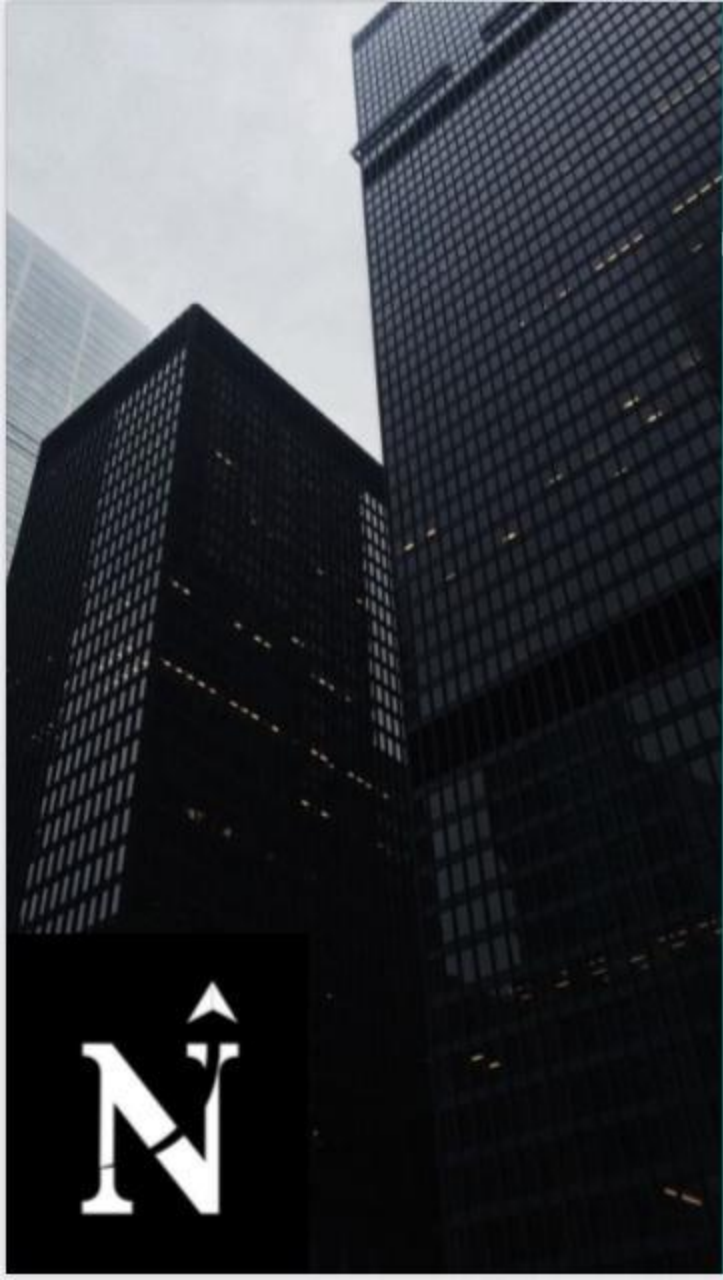
- Empleo más óptimo de la cantidad producida.
- Bajo endeudamiento por agentes externos



ANÁLISIS DECISIÓN 1

- Se estudia lo que la empresa ya tiene, y se decide producir la capacidad en armonía de planta y maquinaria.
- Se propone elevar el precio hasta 105 con el fin de obtener inventarios deseables para consecuentes decisiones.
- Además, bajo un estudio de la demanda para siguientes periodos (como lo indican los pronósticos se decide realizar una compra de planta para aumentar la producción en el periodo 4
- Como nuestro objetivo principal es ser los primeros al final de esta competencia. se opta por una recompra leve de acciones. Los cuales resultaron muy oportunos para colocarnos en primer lugar a nivel general.
- Ahora. Para sustentar todos estos costos se opta por tener el 1% de descuento de cuentas por cobrar.





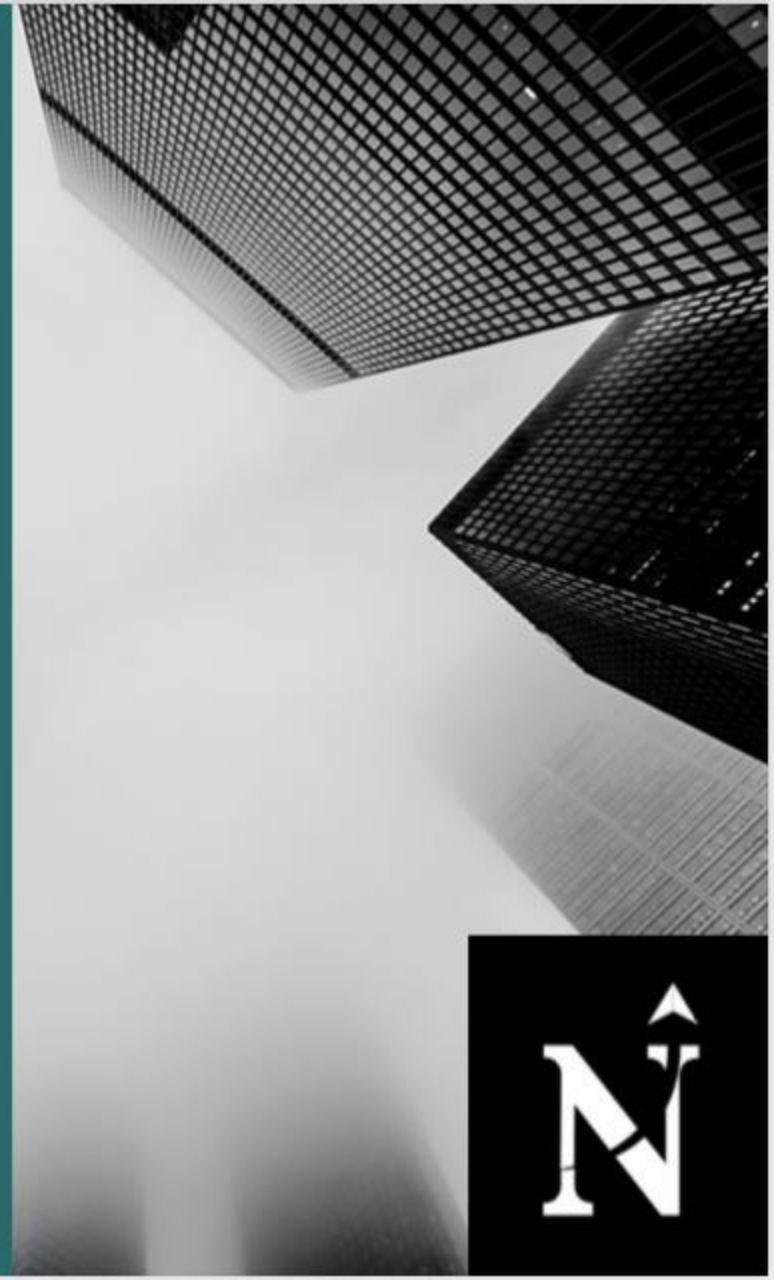
ANÁLISIS DECISIÓN 2

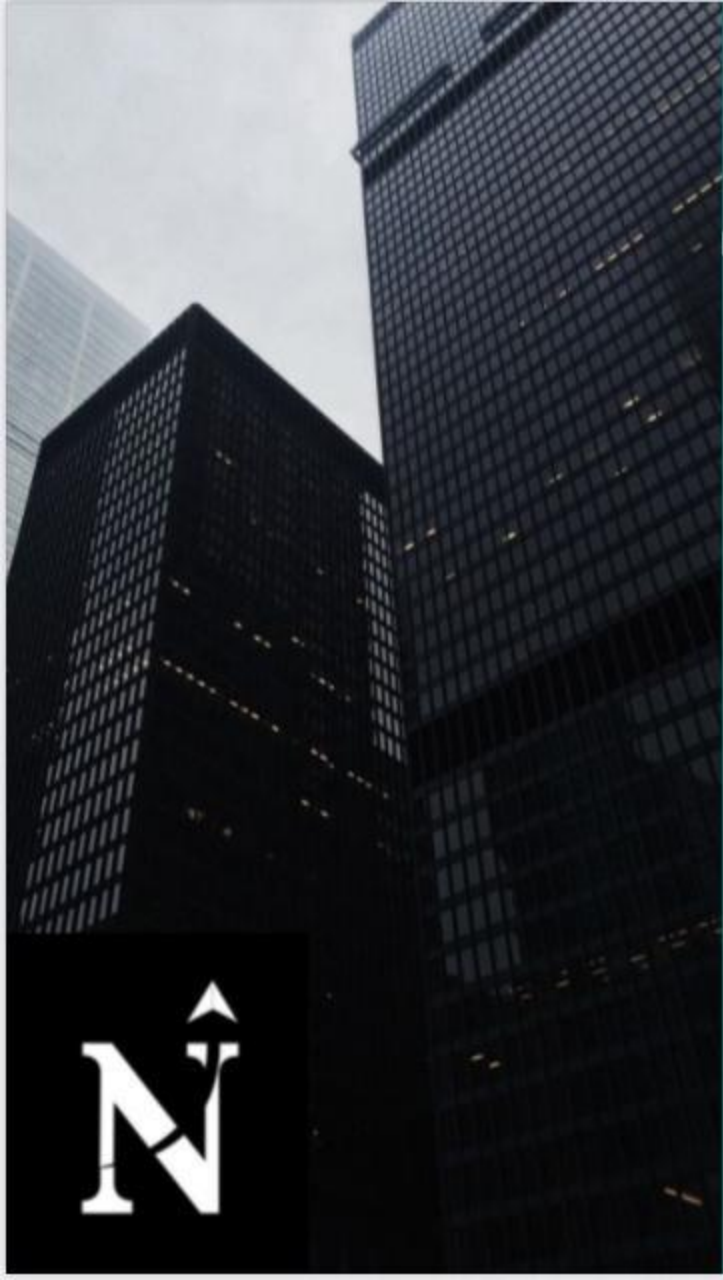
- Se estudia lo que la empresa ya tiene, y se decide producir la capacidad en armonía de planta y maquinaria.
- Se propone elevar el precio hasta 105 con el fin de obtener inventarios deseables para consecuentes decisiones.
- Además, bajo un estudio de la demanda para siguientes periodos (como lo indican los pronósticos se decide realizar una compra de planta y maquinaria para satisfacer oportunamente la demanda en los periodos 5 y 4 respectivamente.
- También se considera la compra de uno de los proyectos.
- Ahora. Para sustentar todos estos costos se opta por tener el 1% de descuento de cuentas por cobrar.
- Y, viendo que no es suficiente. Se decide recurrir a una fuente de financiación externa llamada "BONOS".



ANÁLISIS DECISIÓN 3

- Se estudia lo que la empresa ya tiene, y se decide producir la capacidad en armonía de planta y maquinaria.
- Se propone colocar el precio óptimo, con el objeto de obtener un saludable ingreso.
- Además, bajo un estudio de la demanda para siguientes periodos (como lo indican los pronósticos se decide realizar una compra de planta y maquinaria para satisfacer oportunamente la demanda en los periodos 6 y 5 respectivamente.
- Para sustentar todos estos costos se opta por recurrir a una fuente de financiación externa llamada "BONOS".
- Ahora. Observado que tenemos un buen valor de acciones. Se decide emitir una cierta cantidad. Por lo cual somos capaces de dejar el 1% de desc. por cobrar. Y así obtener mejores resultados.





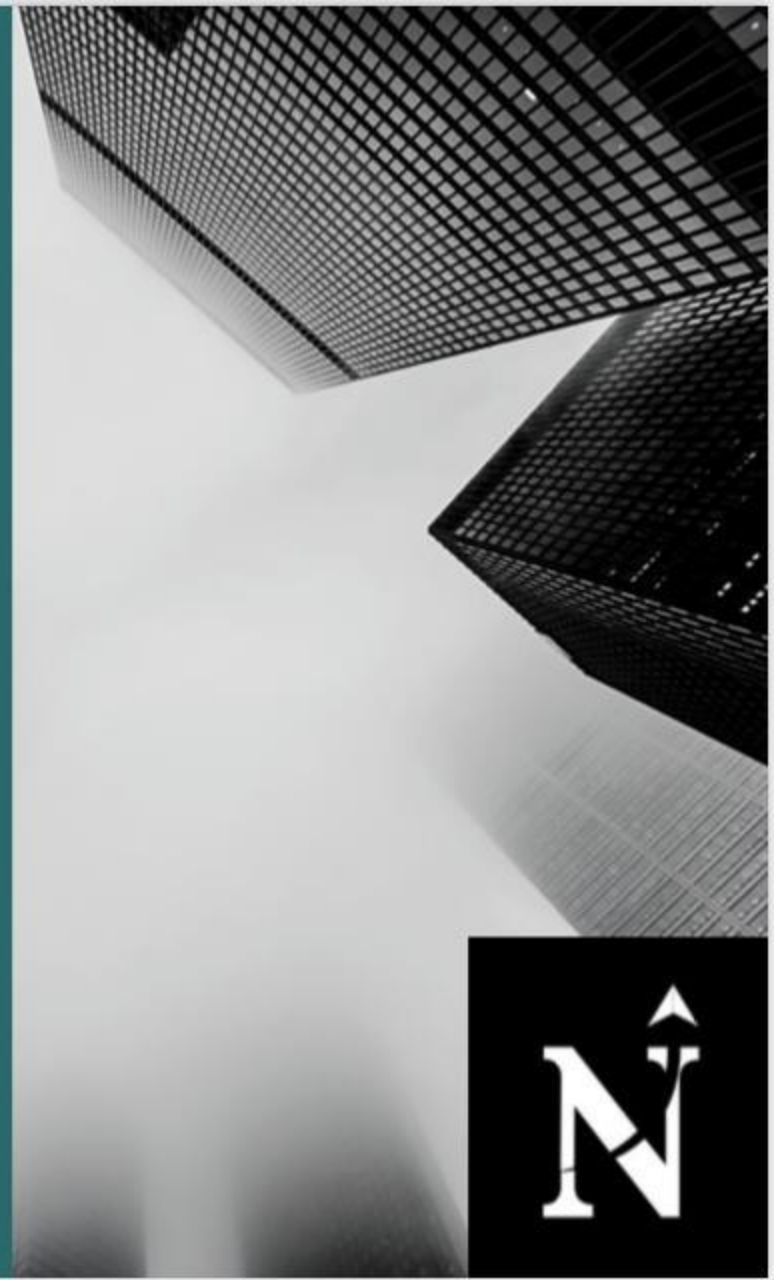
ANÁLISIS DECISIÓN 4

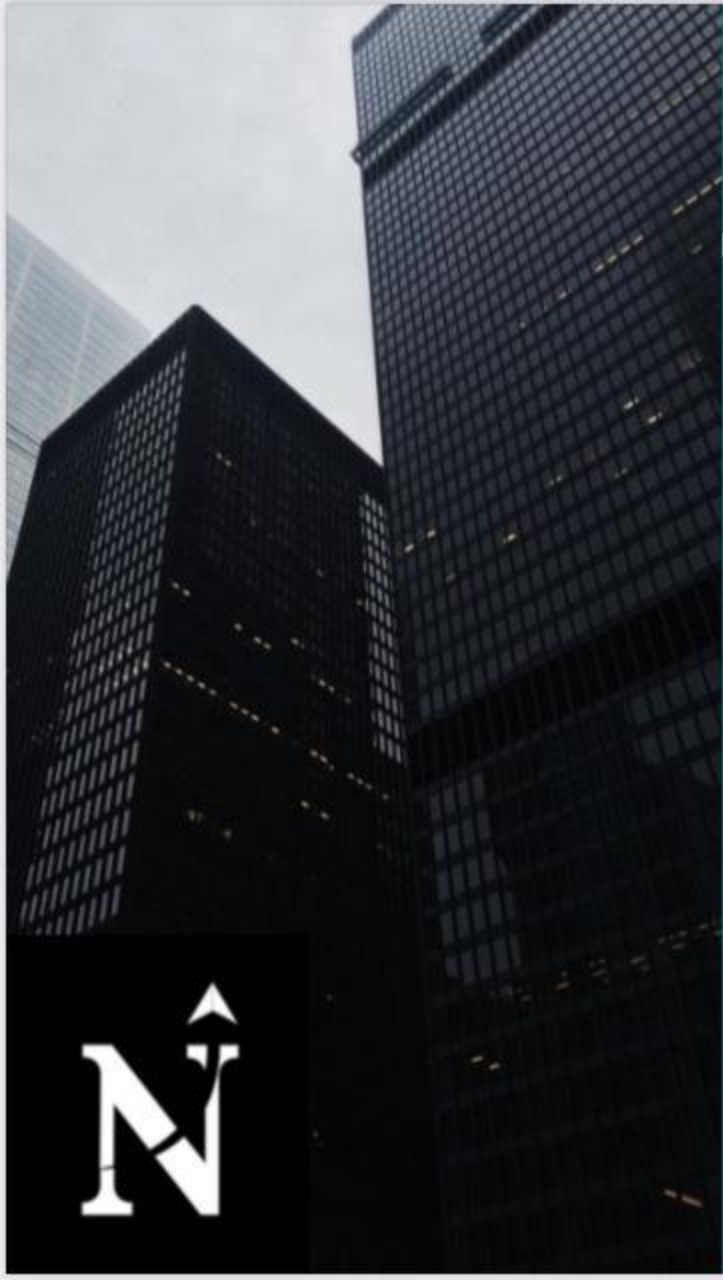
- Se estudia lo que la empresa ya ha conseguido, y se decide producir la capacidad representada en la planta (por ser menor).
- Se propone colocar el precio óptimo, con el objeto de obtener un saludable ingreso.
- Además, bajo un estudio de la demanda para siguientes periodos (como lo indican los pronósticos se decide realizar una compra de planta para satisfacer oportunamente la demanda en el periodo 7. Puesto que serán bastante altos.
- Se realiza un estudio de los proyectos de inversión y se opta por tomar el más rentable.
- Se observa que tenemos un buen valor de acciones. Se decide emitir una cierta cantidad. Con el fin de acumular liquidez para las siguientes decisiones.
- El exceso de flujo de dinero se coloca como un ingreso a la cuenta de valores negociables.



ANÁLISIS DECISIÓN 5

- Se estudia lo que la empresa ya ha conseguido, y se decide producir la capacidad representada en la planta (por ser menor).
- Se propone colocar el precio óptimo, con el objeto de obtener un saludable ingreso.
- Además, bajo un estudio de la demanda para siguientes periodos (como lo indican los pronósticos se decide realizar una compra de planta y maquinaria para satisfacer oportunamente la demanda en los periodos 8 y 6 respectivamente.
- Se realiza un estudio de los proyectos de inversión y se opta por tomar el más rentable.
- Ahora, al calcular nuestros flujos de caja, nos indican que necesitamos efectivo, por lo tanto se decide disponer de los montos en valores negociables, la cantidad justa y necesaria.





ANÁLISIS DECISIÓN 6

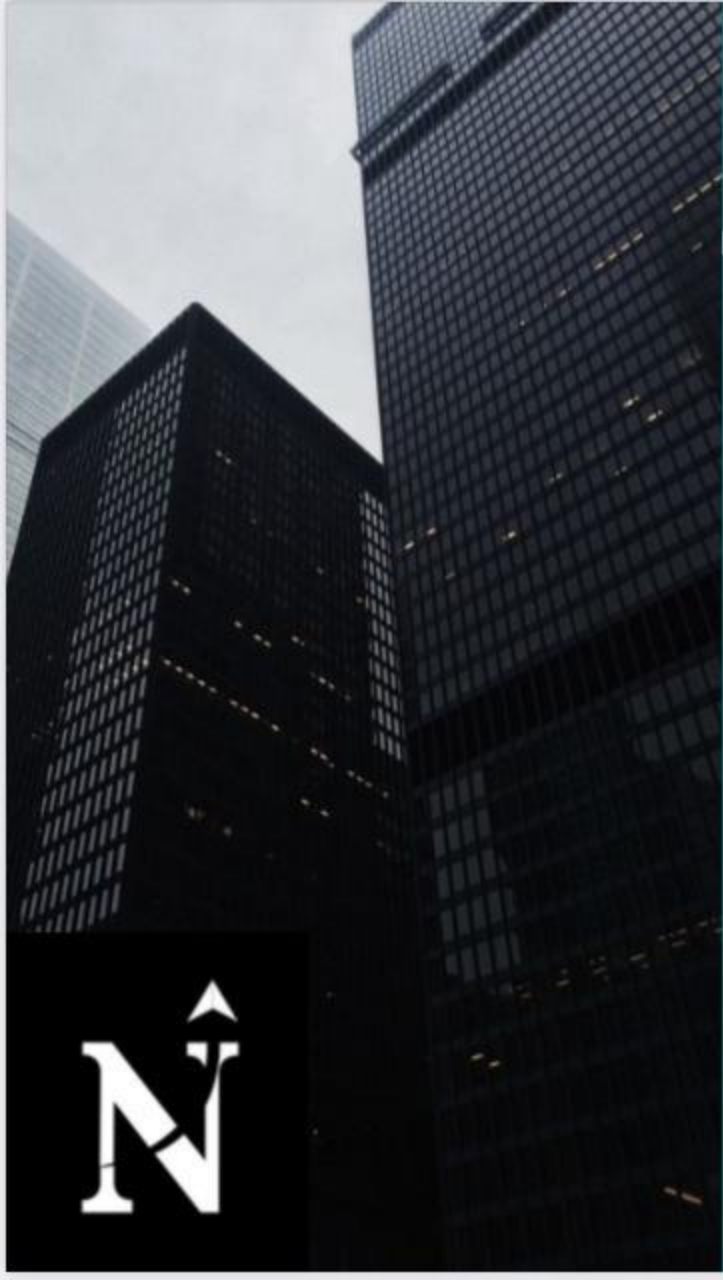
- Se estudia lo que la empresa ya ha conseguido, y se decide producir la capacidad representada en la planta (por ser menor).
- Se propone colocar el precio óptimo, con el objeto de obtener un saludable ingreso.
- No hay necesidad de compra de capacidad de planta ni maquinaria.
- Se realiza un estudio de los proyectos de inversión y se opta por tomar ambos por su rentabilidad.
- Como nuestro objetivo principal es ser los primeros al final de esta competencia. se opta por una recompra de acciones. Los cuales resultaron muy oportunos.
- Ahora. Para sustentar todos estos costos se opta por tener el 1% de descuento de cuentas por cobrar.
- Y no siendo suficiente, se decide ir por otra financiación BONOS.



ANÁLISIS DECISIÓN 7

- Se estudia lo que la empresa ya ha conseguido, y se decide producir la capacidad representada en la planta (por ser menor).
- Se propone colocar el precio óptimo, con el objeto de obtener un saludable ingreso.
- No hay necesidad de compra de capacidad de planta ni maquinaria.
- Con el fin de no afectar negativamente los flujos de caja, se decide mantener el 1% de descuento de cuentas por cobrar.
- El exceso de flujo de dinero se coloca como un ingreso a la cuenta de valores negociables.





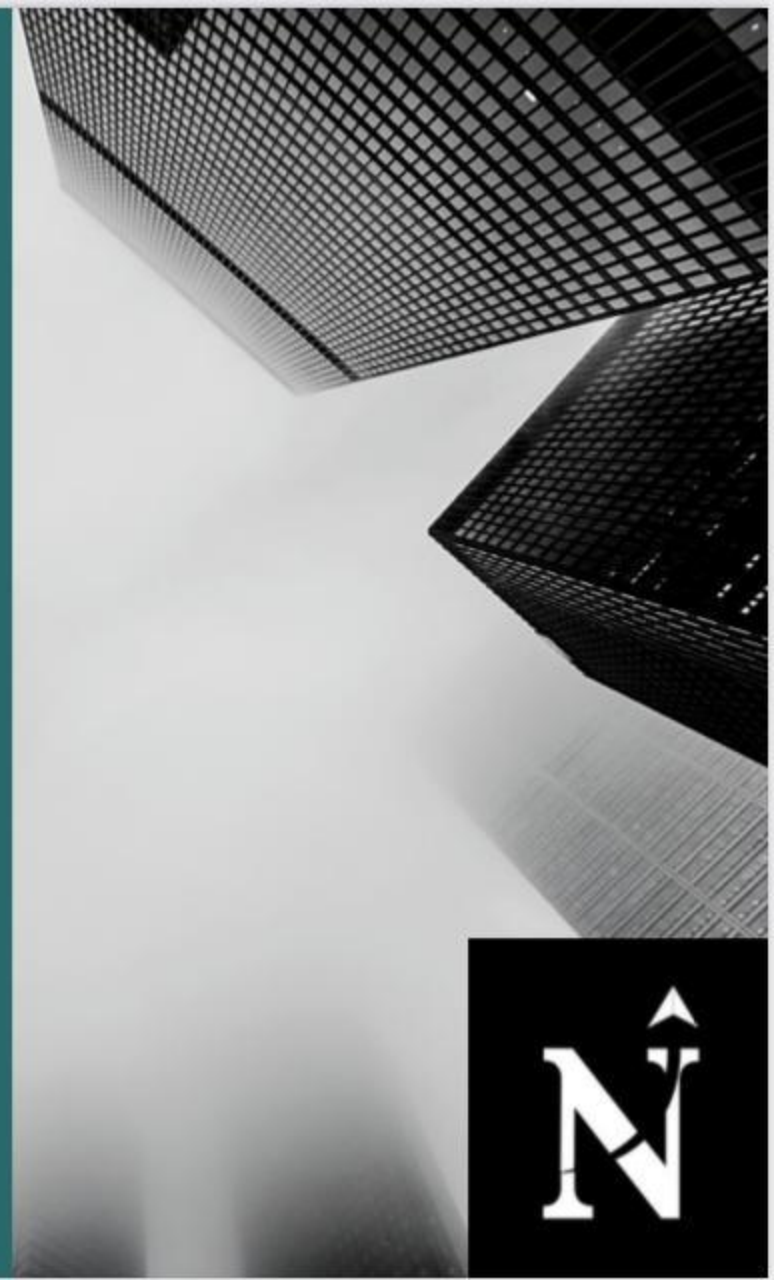
ANÁLISIS DECISIÓN 8

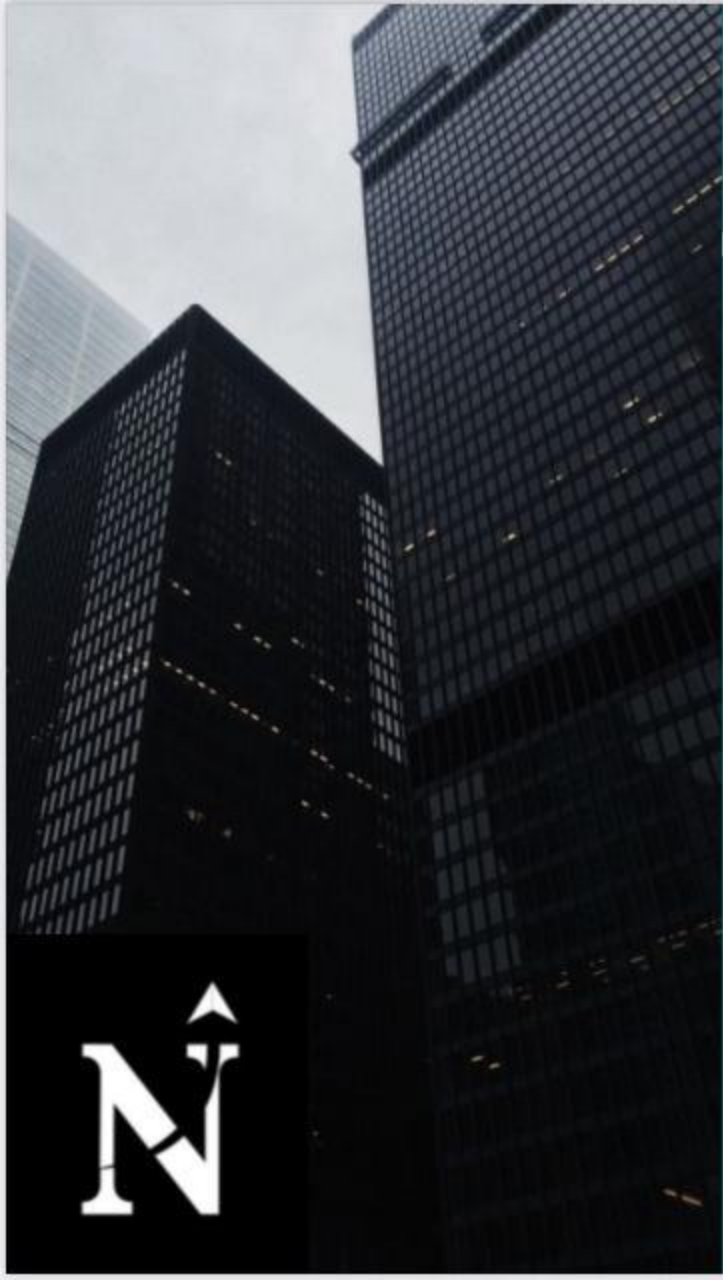
- Se estudia lo que la empresa ya ha conseguido, y se decide producir la capacidad representada en la planta (por ser menor).
- Se propone colocar el precio óptimo, con el objeto de obtener un saludable ingreso.
- Además, bajo un estudio de la demanda para siguientes periodos (como lo indican los pronósticos se decide realizar una compra de planta para satisfacer oportunamente la demanda en el periodos final 11.
- Para sustentar todos estos costos se opta por recurrir a una fuente de financiación externa llamada "BONOS".
- Ahora. Con el fin de no adquirir mucha deuda. se decide sacar una porción de los valores negociables para abatir conjuntamente con los bonos, los costos de la planta a comprar y los costos y gastos usuales del trimestre 9,



ANÁLISIS DECISIÓN 9

- Se estudia lo que la empresa ya ha conseguido, y se decide producir la capacidad representada en la planta (por ser menor).
- Se propone colocar el precio óptimo, con el objeto de obtener un saludable ingreso.
- No hay necesidad de compra de capacidad de planta ni maquinaria.
- El exceso de flujo de dinero se coloca como un ingreso a la cuenta de valores negociables.





ANÁLISIS DECISIÓN 10

- Se estudia lo que la empresa ya ha conseguido, y se decide producir la capacidad representada en la planta (por ser menor).
- Se propone colocar el precio máximo legal de 106. Con el fin de obtener el mejor resultado.
- Como nuestro objetivo principal es ser los primeros al final de esta competencia. se opta por una recompra final de acciones. Los cuales resultaron muy oportunos.
- Ahora. Para sustentar todos estos costos se opta por tener el 1% de descuento de cuentas por cobrar.
- Y no siendo suficiente, se decide drenar la totalidad de los valores negociables con el fin de alcanzar la máxima revaluación de la Industria.
- Como punto final se decide pagar dividendos.



RESULTADOS OBTENIDOS

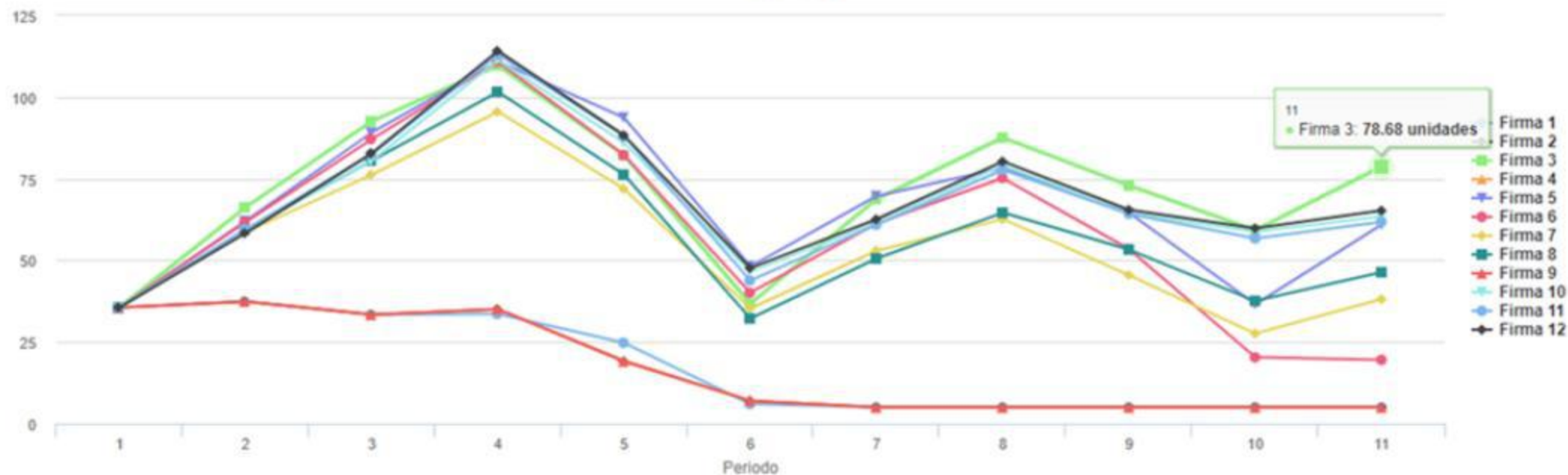
Firmas	Periodo 1	Periodo 2	Periodo 3	Periodo 4	Periodo 5	Periodo 6	Periodo 7	Periodo 8	Periodo 9	Periodo 10	Periodo 11
Firma 1	35.57	37.37	33.37	33.64	24.75	6.05	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
Firma 2	35.57	37.37	33.37	35.10	19.12	7.04	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
Firma 3	35.57	66.25	92.62	109.73	82.15	36.73	68.80	87.60	72.90	59.29	78.68
Firma 4	35.57	37.37	33.37	35.10	19.12	7.04	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
Firma 5	35.57	62.04	89.13	110.96	93.73	48.21	69.71	78.29	64.61	36.58	60.92
Firma 6	35.57	61.73	87.16	110.83	82.26	40.10	61.35	75.22	53.49	20.31	19.55
Firma 7	35.57	58.66	76.24	95.51	71.88	35.32	52.97	62.65	45.51	27.60	38.11
Firma 8	35.57	59.36	80.57	101.64	76.27	32.24	50.58	64.63	53.33	37.60	46.37
Firma 9	35.57	37.37	33.37	35.10	19.12	7.04	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
Firma 10	35.57	59.20	80.49	111.34	86.00	46.64	61.42	79.19	64.47	58.80	63.53
Firma 11	35.57	59.51	82.50	113.13	88.04	43.84	60.90	77.71	64.26	56.75	61.82
Firma 12	35.57	58.36	82.83	114.14	88.26	47.67	62.60	80.31	65.48	59.82	65.23



VALORACIÓN DE LA INDUSTRIA

PRECIO DE ACCIÓN COMÚN

Resultados



CONCLUSIONES

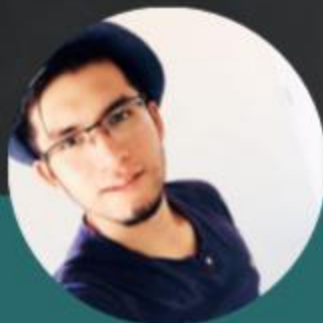
- **Alcanzamos los primeros puestos en los primeros dos periodos. Y se debió a las excelentes decisiones que se tomó como equipo.**
- **La preocupación por las unidades a producir y a vender, fueron muy precisas.**
- **Se pudo apalancar la empresa con recursos propios en su mayoría. Alcanzando así ratios muy óptimos. Durante toda la simulación.**
- **Bajo estudios de los proyectos de inversión, se determino con exactitud los mejores periodos para disponer de estos.**
- **Y siempre se manejó un excelente flujo de caja.**



AGRADECIMIENTOS

UNA EXPERIENCIA INOLVIDABLE
AGRADECEMOS A NUESTRO PROFESOR
Y A LA UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE
POR FACILITARNOS LOS CONOCIMIENTOS
TAN CRÍTICOS PARA ESTA ACTUALIDAD
Y A LABSAG POR DARNOS ESTA
PLATAFORMA DONDE SE
PUDO APLICAR TODO
EL CONOCIMIENTO

CONOCE AL EQUIPO



GONZALES VILLENA,
ANDERSON DAVID

Estudiante



OTERO ZAFRA,
MARCELA ANAMILE

Estudiante



UCEDA SANTA MARIA,
ELISE ANTOINETTE

Estudiante



GARCÍA GUTTI,
ALAN ENRIQUE

Profesor (Asesor)