

RETO INTERNACIONAL

LABSAG NOVIEMBRE 2020

**FACULTAD DE NEGOCIOS
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE**

SIMDEF

GERENCIA FINANCIERA



**UNIVERSIDAD
PRIVADA
DEL NORTE**



FIRMA 5

INDUSTRIA:

RNOV2020-22

LABSAG
SIMULADORES DE NEGOCIOS



N
UNIVERSIDAD
PRIVADA
DEL NORTE

INTEGRANTES:

- FIGUEROA BELTRÁN, ANDREA ELAIN
- VICENTE FERNANDEZ, RICARDO GENARO
- ZAFRA UBILLUS, ALEX GUELET

ASESOR:

SANCHEZ PORRAS, JOSE WILFREDO



Nuestra casa de estudio (Breña, Lima, Perú)





ESTRATEGIAS



UNIVERSIDAD
PRIVADA
DEL NORTE

1

La primera estrategia del equipo se enfocó en optimizar la producción según la demanda pronosticada.

2

Una segunda estrategia se enfocó en el uso correcto de las finanzas de la firma según las necesidades de inversión.

3

Una tercera estrategia fue incrementar el precio de nuestras acciones en el mercado a través del aumento de la utilidad por acción.

DECISIÓN 1

- ☒ Descuento de cuentas por cobrar 1.
- ☒ Compra de valores negociables x 5,900,00; se aprovechó la liquidez.
- ☒ Producción por 100,000 unidades (MÁXIMO DE CAPACIDAD).
- ☒ Compra de pronóstico 1.
- ☒ Compra de proyectos A y B.

DECISIÓN 2

- ✓ Se vio oportuna la venta de 6,100,000 valores negociables.
- ✓ Se realizó un descuento en cuentas por cobrar con el fin de generar ingresos a corto plazo.
- ✓ Se realizó un préstamo a 3 años para completar la necesidad de financiamiento.
- ✓ Se compró maquinaria y planta por 25,000 y 20,000 \$ respectivamente, basado en el pronóstico de la futura caída de dichos factores.

DECISIÓN 3

- ✓ Se compró maquinaria y planta por 15,000 y 15,000 \$ respectivamente, basado en el pronóstico de la futura caída de dichos factores.
- ✓ Se aprovechó al máximo la capacidad de planta y maquinaria produciendo por 100,00 unidades.
- ✓ El precio del producto se mantuvo a 106, ya que se pronosticó una caída en la demanda.

DECISIÓN 4

- ✓ Se compró planta por 25,000 basándonos en el pronóstico de la caída futura.
- ✓ Se aprovechó al máximo la capacidad de planta y maquinaria produciendo por 100,00 unidades.
- ✓ Se realizó un descuento en cuentas por cobrar con el fin de generar ingresos a corto plazo.

DECISIÓN 5

- ✓ Se compró maquinaria y planta por 65,000 y 25,000 \$ respectivamente, basado en el pronóstico de la futura caída de dichos factores.
- ✓ Se había programado producir 85,000 unidades debido a la inminente caída de la demanda.
- ✓ Se vio factible la emisión de acciones comunes por 70,000 para canalizar ingresos.
- ✓ Se optó por mantener el precio en 106.

DECISIÓN 6

- ✓ Se compraron montos de valores negociables por 2000000.
- ✓ Aplicamos descuento de cuentas por cobrar 1 para tener efectivo y pagar gastos.
- ✓ Compramos proyectos A y B para minimizar costos y agregamos la compra del pronóstico 1.
- ✓ Planificamos una producción de 110000 unidades para este trimestre con el precio de 106.

DECISIÓN 7

- ✓ Vendimos valores negociables por 2000000.
- ✓ Realizamos la emisión de bonos por 1200000 para cubrir gastos y comprar proyectos A y B.
- ✓ Producimos 110000 unidades para llegar a cubrir la demanda.
- ✓ Se optó por mantener el precio en 106.

DECISIÓN 8

- ☒ Compramos valores negociables por 3500000.
- ☒ Se eligió producir 105000 unidades debido a la demanda.
- ☒ Compramos proyectos A y B para seguir reduciendo costos.
- ☒ Se optó por mantener el precio en 106.

DECISIÓN 9

- ☒ Vendimos valores negociables por 3400000.
- ☒ Descuento de cuentas por cobrar 1 para tener efectivo y pagar gastos, además, compramos proyectos A y B para seguir bajando costos.
- ☒ Se procedió a recomprar acciones comunes por 120000 con un precio de 80, debido a la caída del mercado.
- ☒ Se optó por mantener el precio en 106 produciendo 105000 unidades.

DECISIÓN 10

- ✓ Se realizó un descuento de cuentas por cobrar 1 y emitimos 350 en bonos para obtener 3500000.
- ✓ Recompra de 80000 acciones comunes con un precio de 95 y compramos proyectos A y B para seguir bajando costos.
- ✓ Producimos 85000 porque nos sobró inventario del trimestre pasado para cubrir la demanda.
- ✓ Se optó por mantener el precio en 106.

RESULTADOS OBTENIDOS EN TODOS LOS PERIODOS



UNIVERSIDAD
PRIVADA
DEL NORTE

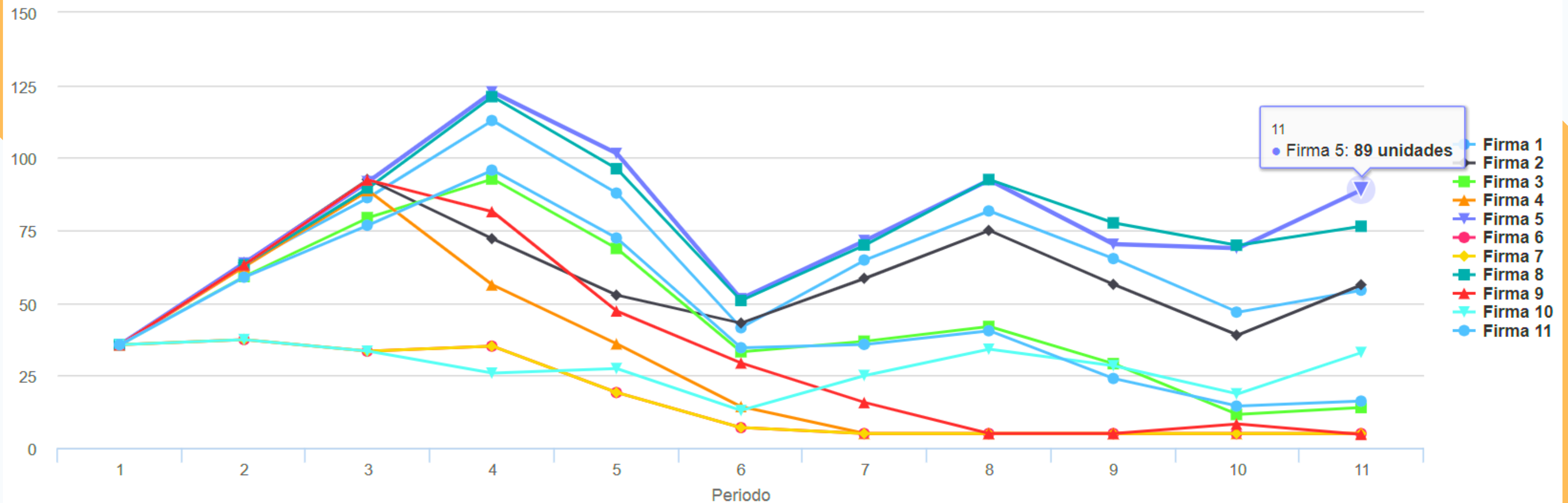
Firmas	Periodo 1	Periodo 2	Periodo 3	Periodo 4	Periodo 5	Periodo 6	Periodo 7	Periodo 8	Periodo 9	Periodo 10	Periodo 11
Firma 1	35.57	63.51	86.22	112.80	87.80	41.43	64.76	81.66	65.25	46.81	54.37
Firma 2	35.57	63.78	92.52	72.10	52.68	43.06	58.46	74.96	56.38	38.90	56.25
Firma 3	35.57	59.05	79.36	92.66	68.75	33.16	36.80	41.87	29.07	11.57	13.95
Firma 4	35.57	62.42	88.62	56.17	25.88	14.20	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
Firma 5	35.57	63.73	91.76	122.62	101.46	51.43	71.49	92.30	70.19	68.85	89.00
Firma 6	35.57	67.67	88.87	66.18	19.12	7.04	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
Firma 7	35.57	37.37	33.37	35.10	19.12	7.04	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
Firma 8	35.57	63.10	89.52	121.03	96.19	50.82	69.96	92.46	77.56	69.85	76.38
Firma 9	35.57	63.07	92.32	81.42	47.20	29.30	15.66	5.00	5.00	8.28	4.70
Firma 10	35.57	37.37	33.37	25.81	27.39	12.94	25.00	34.04	28.37	18.68	32.92
Firma 11	35.57	58.85	76.73	95.71	72.33	34.56	35.70	40.39	23.97	14.45	16.17

DESEMPEÑO DE LA INDUSTRIA



UNIVERSIDAD
PRIVADA
DEL NORTE

Resultados



CONCLUSIONES

1

Logramos optimizar la producción elevando y disminuyendo la capacidad productora de acuerdo a los cambios de mercado.

2

Logramos buenos resultados en el buen uso de los recursos financieros, con márgenes ajustados y solo una penalidad mínima.

3

Logramos incrementar la utilidad de nuestras acciones por encima del mercado recomprando cuando estaban a bajo precio.



UNIVERSIDAD
PRIVADA
DEL NORTE





RECOMENDACIONES

- 1 Analizamos la posibilidad de obtener mejores resultados los primeros trimestres ajustando la capacidad productora.
- 2 Para evitar obtener créditos de alto costo cuando la firma se queda sin efectivo, es necesario comprar más pronósticos.
- 3 Financiarse con la emisión de acciones comunes es recomendable, siempre que se planifique un buen momento para la recompra.

AGRADECIMIENTOS

Nos sentimos orgullosos de haber sido participantes en esta competencia, y agradecemos a nuestro asesor el Prof. José Wilfredo Sanchez Porras por todo el apoyo incondicional que nos brindó a lo largo de la competencia. El uso de este simulador nos ha ayudado a enriquecer nuestros conocimientos empresariales y sobre las herramientas financieras para tomar decisiones con mayor precisión. Finalmente, queremos agradecer a los organizadores del reto Labsag por habernos permitido ser parte de este proceso.



UNIVERSIDAD
PRIVADA
DEL NORTE



MUCHAS GRACIAS

LABSAG
SIMULADORES DE NEGOCIOS



UNIVERSIDAD
PRIVADA
DEL NORTE

RETO INTERNACIONAL PARA ESTUDIANTES

DEL 04 AL 18 DE NOVIEMBRE 2020