RETO INTERNACIONAL

LABSAG JUNIO-2025

FIRMA 8

UPN
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

RETO INTERNACIONAL LABSAG

INTEGRANTES:

LASTAUNADO ICHO PAUL MARCO

LUJAN CRUZADO SMAYKEL JANFRAN

ASESOR:

ROSSANA MAGALLY CANCINO OLIVERA

UPN

UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

RETO INTERNACIONAL LABSAG

UPN
UNIVERSIDAD
PRIVADA
DEL NORTE

RETO INTERNACIONAL
LABSAG

INTRODUCCIÓN

EL SIMULADOR DE NEGOCIOS SIMDEF ES UNA HERRAMIENTA FINANCIERA DISEÑADA PARA FACILITAR LA TOMA DE DECISIONES ESTRATÉGICAS EN UNA EMPRESA SIMULADA. PERMITE ANALIZAR VARIABLES ECONÓMICAS, FINANCIERAS Y DE PRODUCTO, BRINDANDO UNA EXPERIENCIA CERCANA A LA REALIDAD EMPRESARIAL. SU OBJETIVO PRINCIPAL ES MAXIMIZAR EL VALOR DE LAS ACCIONES EN UN ENTORNO COMPETITIVO, ENFRENTANDO A DISTINTAS EMPRESAS EN UN MERCADO DINÁMICO. A CONTINUACIÓN, SE PRESENTA UN RESUMEN DEL PROCESO DESARROLLADO EN EL RETO INTERNACIONAL SIMDEF - JUNIO 2025.

OBJETIVOS

- Equilibrar planta y maquina para mantener nuestra producción cada periodo
- Financiar correctamente la empresa
- Mantener un monto positivo en caja
- Disminuir los costos en la producción.

UPN
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

RETO INTERNACIONAL LABSAG

UPN
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

RETO INTERNACIONAL LABSAG

ESTRATEGIAS

- Mantener monto positivo en caja
- Financiarnos correctamente para evitar sobre endeudarnos.
- Mantener el precio de acuerdo a la demanda
- Compra de proyectos de inversión para disminuir costos

UPN
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

RETO INTERNACIONAL LABSAG

ACIERTOS

- Inversión constante en proyectos
- Producción a máxima capacidad
- Compra oportuna de valores negociables y bonos
- Reinversión en planta y maquinaria

DECISIÓN 1

UPN
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

1. COMPRA DE VALORES NEGOCIABLES.
2. DESCUENTO DEL 1%.
3. COMPRA DE PROYECTO
4. PRODUCCIÓN A LA MAXIMA CAPACIDAD.
5. PRECIO DE ACUERDO A LA DEMANDA

DECISIÓN 2

UPN
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

1. VENDER LOS VALORES NEGOCIABLES.
2. ADQUISICIÓN DE PRÉSTAMO PARA FINANCIAR OPERACIONES
3. COMPRA DE BONOS
4. COMPRAMOS PLANTA Y MAQUINARIA PARA AUMENTAR NUESTRA PRODUCCIÓN
5. COMPRA DE PROYECTO .
6. PRODUCCIÓN A LA MAXIMA CAPACIDAD.
7. PRECIO DE ACUERDO A LA DEMANDA

RETO INTERNACIONAL LABSAG

DECISIÓN 3

UPN
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

1. DESCUENTO DEL 1%.
2. ADQUISICIÓN DE PRÉSTAMO PARA FINANCIAR OPERACIONES
3. COMPRAMOS PLANTA Y MAQUINARIA PARA AUMENTAR NUESTRA PRODUCCIÓN
4. COMPRA DE PROYECTO.
5. PRODUCCIÓN A LA MAXIMA CAPACIDAD.
6. PRECIO DE ACUERDO A LA DEMANDA

DECISIÓN 4

UPN
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

1. ADQUISICIÓN DE PRÉSTAMO PARA FINANCIAR OPERACIONES
2. COMPRA DE BONOS
3. COMPRAMOS PLANTA PARA AUMENTAR NUESTRA PRODUCCIÓN
4. COMPRA DE PROYECTO.
5. PRODUCCIÓN A LA MAXIMA CAPACIDAD.
6. PRECIO DE ACUERDO A LA DEMANDA

DECISIÓN 5

UPN
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

1. DESCUENTO DEL 1%.
2. ADQUISICIÓN DE PRÉSTAMO PARA FINANCIAR OPERACIONES
3. COMPRAMOS PLANTA Y MAQUINARIA PARA AUMENTAR NUESTRA PRODUCCIÓN
4. COMPRA DE PROYECTO.
5. PRODUCCIÓN A LA MAXIMA CAPACIDAD.
6. PRECIO DE ACUERDO A LA DEMANDA

RETO INTERNACIONAL LABSAG

DECISIÓN 6

UPN
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

1. COMPRA DE VALORES NEGOCIABLES.
2. COMPRA DE PROYECTO.
3. PAGO DE DIVIDENDOS.
4. PRODUCCIÓN A LA MAXIMA CAPACIDAD.
5. PRECIO DE ACUERDO A LA DEMANDA

DECISIÓN 7

UPN
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

1. COMPRA DE VALORES NEGOCIABLES.
2. COMPRA DE PROYECTO.
3. PRODUCCIÓN A LA MAXIMA CAPACIDAD.
4. PRECIO DE ACUERDO A LA DEMANDA

DECISIÓN 8

UPN
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

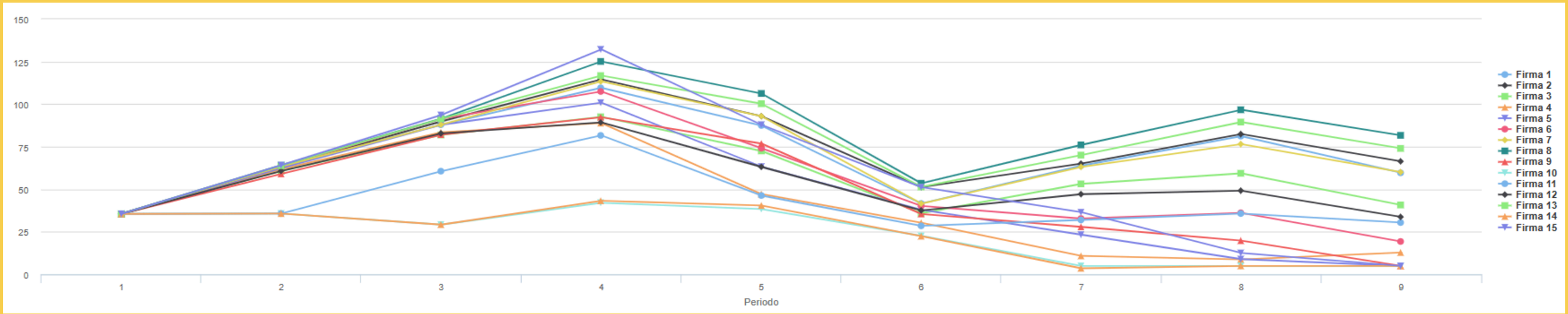
1. COMPRA DE VALORES NEGOCIABLES.
2. DESCUENTO DEL 1%.
3. COMPRA DE PROYECTO.
4. PRODUCCIÓN A LA MAXIMA CAPACIDAD.
5. PRECIO DE ACUERDO A LA DEMANDA

UPN
UNIVERSIDAD
PRIVADA
DEL NORTE

ANEXOS

RETO INTERNACIONAL
LABSAG

DESEMPEÑO DE LA INDUSTRIA



RESULTADOS GENERALES

RESULTADOS RETO LABSAG JUNIO 2025:
SIMDEF

LICENCIATARIAS ( )

#	INDUSTRIAS	FIRMAS	Periodo 1	Periodo 2	Periodo 3	Periodo 4	Periodo 5	Periodo 6	Periodo 7	Periodo 8	Periodo 9	GANADORES
1	RETO_01_2025_19	Firma 8	35.57	64.13	91.59	125.12	106.32	53.54	76.08	96.72	81.7	1er. Puesto - UPN(TRU)-PER
2	RETO_01_2025_16	Firma 7	35.57	64.18	91.76	125.92	108.16	55.06	74.46	96.29	81.44	Desempeño destacado - Universidad ya representada en el prime
3	RETO_01_2025_20	Firma 10	35.57	63.5	90.53	121.43	98.94	46.52	71.14	92.24	78.37	2do. Puesto-ULIBRE(CONT-PEREIRA)-COL
4	RETO_01_2025_18	Firma 13	35.57	64.2	91.82	121.23	104.43	55.89	73.42	92.81	78.08	3er.Puesto - UNIFRANZ(COCHABAMBA)-BOL
5	RETO_01_2025_17	Firma 11	35.57	63.51	90.39	120.95	101.62	52.56	71.46	91.97	77.46	
6	RETO_01_2025_15	Firma 11	35.57	63.49	90.53	120.83	98.2	46.76	71.22	91.59	77.13	
7	RETO_01_2025_20	Firma 13	35.57	64.13	91.92	120.85	102.68	54.3	72.42	92.16	77.1	
8	RETO_01_2025_18	Firma 11	35.57	63.5	90.53	121.34	96.29	45.82	70.57	91.09	75.97	
9	RETO_01_2025_16	Firma 11	35.57	63.47	90.55	120.52	97.73	46.44	70.05	90.53	75.84	
10	RETO_01_2025_16	Firma 12	35.57	63.47	90.55	120.39	97.24	46.28	68.39	89.45	75.62	
11	RETO_01_2025_15	Firma 12	35.57	63.3	90.27	120.2	97.17	46.2	69.65	90.09	75.32	
12	RETO_01_2025_17	Firma 13	35.57	63.86	91.3	116.23	100	51.19	69.74	89.11	74.58	

CONCLUSIÓN

La participación en el Reto Internacional SIMDEF permitió aplicar estrategias financieras y operativas en un entorno simulado, tomando decisiones clave como la inversión en proyectos, financiamiento y producción a máxima capacidad. Estas acciones ayudaron a optimizar recursos, mantener un flujo de caja positivo y mejorar el desempeño de la empresa simulada.

Esta experiencia fortaleció habilidades como la toma de decisiones, el análisis financiero y el trabajo en equipo, siendo una herramienta formativa útil para enfrentar retos reales del entorno empresarial.

UPN
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE

RETO INTERNACIONAL LABSAG

MUCHAS GRACIAS

RETO INTERNACIONAL LABSAG

UPN
UNIVERSIDAD PRIVADA DEL NORTE